



TOME VENTAJA : IMPULSE SU NEGOCIO

En este número:

IBM Cumbre del
Ecosistema

Novedades
Informix

deister software



Clara Álvaro:
nueva
responsable de
productos IBM
Europa

Vmark Partners

ICS, Information & Communications Solutions, le ayuda a llevar su negocio a la nube

Compañía fundada en el año 2009, creada por profesionales con una experiencia de más de 30 años en tecnología IT.

ICS es Premier Business Partner de IBM y las áreas reconocidas por IBM son las siguientes:



Áreas donde desarrolla su actividad ICS:



CLOUD: Proyectos con clientes que suben sus servidores a la nube de IBM, **SOFTLAYER**. Actualmente, **ICS** está inmerso en el proyecto de creación de una nube, ubicada en España.



INFRAESTRUCTURA: **ICS** cuenta con experiencia de muchos proyectos con diversidad de servidores y almacenamiento. En la actualidad, todos los proyectos incluyen hardware y/o software de **IBM**. El tipo de servidores que ICS instala son los siguientes:

■ **IBM Power**

■ **LENOVO SystemX**

■ **Storage (SAN y NAS)**



SEGURIDAD: ICS tiene gran experiencia en las soluciones de seguridad de IBM:

■ **Inteligencia y Análisis:** de las alertas de seguridad generadas por la infraestructura de red.

Vmark Partners



Nominación al mejor Partner en "CLOUD" Cumbre del Ecosistema IBM 2016

■ **Protección avanzada para la prevención de Fraudes**

■ **Gestión de acceso e identidades**

■ **Seguridad de aplicaciones:** protección de vulnerabilidades para aplicaciones web y móviles

■ **Protección de Red:** Protege redes y endpoints del malware y amenazas avanzadas (IBM BigFix,)

■ **Servicios Gestionados de Seguridad**



MONITORIZACIÓN DE SISTEMAS



DESARROLLO DE APLICACIONES: Personal dedicado al desarrollo de aplicaciones en Java y RPG.

ICS ha conseguido el
Certificado de Registro de
Empresa a la calidad, según la
norma UNE-EN ISO 9001:2008.

Contacte con nuestro dpto. comercial para ampliar información: comercial@vmark.es

El Rincón de Vmark

Nuestra compañera Clara Álvaro ha sido promocionada como nueva **Responsable de Productos IBM Europa**. Esperamos que se unan a nosotros en las felicitaciones y sobre todo deseamos a Clara un gran éxito en esta nueva etapa de expansión de esta área de la compañía por todo Europa.

Clara compaginará sus nuevas funciones con el trabajo que lleva realizando hasta ahora como Business Development en España.



Vmark presente un año más en la Cumbre Ecosistema de IBM 2016

Cumbre del Ecosistema IBM 2016

Encuentro Anual de Business Partners

9 de marzo de 2016, 17:30

Teatro Goya - Calle Sepúlveda, 3 y 5, Madrid

#ECOIBM16

IBM ha celebrado como cada año, su evento para Canal más importante. En este evento IBM marca las líneas que seguirá y sobre todo las áreas en las que centra su estrategia.

El negocio Cloud y la importancia de ISVs y MSPs

Alguno de los ejes más importantes continúan siendo aquellos en los que Vmark hemos realizado mayor inversión: **el negocio Cloud**, y el desarrollo de los canales **MSP** e **ISV**, este último canal tradicional de Vmark, es decir, la venta de soluciones como servicio. Áreas en las que Vmark se ha focalizado centrandose en ellas sus esfuerzos comerciales y de formación.

Como ha remarcado IBM en este evento, su estrategia pasa por ir más con el canal, a la vez que ha aumentado su inversión en Cloud, por lo que esta sinergia en los intereses, esperamos que nos lleve en los próximos años a un gran aumento de del negocio alrededor de SoftLayer (infraestructura como servicio).

Además IBM señaló la progresiva digitalización de nuestra sociedad debido a la popularización de los dispositivos móviles inteligentes, las redes sociales y el internet de las cosas, que generan cada día 2.500 millones de gigabytes de datos. Y como extraer el valor de toda esa información, fundamental para las organizaciones, requiere un nuevo modelo tecnológico en torno a varias tecnologías: sistemas cognitivos y herramientas analíticas, soluciones de seguridad y plataforma en la nube, que permite acceder a las tecnologías de forma rápida, eficiente y barata, solo cuando se necesita.

Todo esto nos hace que al igual que IBM nuestra estrategia se vaya focalizando hacia el CAMSS (Cloud, Analytics, Mobility, Social y Security).



Deister e IBM presentan las novedades de Informix



El pasado 17 de marzo IBM y el **Grupo de usuarios de Informix España** celebraron en el IBM Client Center de Barcelona el evento de presentación de las novedades y estrategias de Informix.

Vicente Salvador, **Consultor de Deister y Presidente de IIUG de España** e IBM han tenido una exitosa respuesta a su convocatoria, trayendo a este evento a las personalidades más prestigiosas a nivel mundial involucradas en el desarrollo del producto y las estrategias de IBM.

Además participaron en esta presentación Stuart Litte, **Presidente del International Informix Users Group (IIUG)**, Shawn Moe, **Informix Development Lab**, y Sandor Szabo, **IBM Manager R&D**.



deister software

Durante el desarrollo del evento los asistentes pudieron aprovechar para conversar directamente con ejecutivos, arquitectos y desarrolladores de IBM Informix, y aumentar sus conocimientos y habilidades sobre esta rentable y potente solución que cada día más eficazmente satisface todos los requisitos de gestión de datos. Y, además, pudieron escuchar y contrastar las últimas estrategias directamente de los ejecutivos de IBM.



Estamos en estas redes sociales



Vmark Group en Europa

MADRID

C/ Orense, 11 Planta 4ª
Edificio Centro
28020 Madrid
ESPAÑA
Tlf: 00 34 91 556 29 51
www.vmark.es
info@vmark.es

BARCELONA

Avda. Del Carrilet, 3, 4ª Pl. 04D41
Edificio D (Ciudad de la Justicia)
08902 L'Hospitalet de Llobregat
BARCELONA
Tlf: 00 34 93 419 13 99
www.vmark.cat
info@vmark.cat

FRANCIA

32 Rue Arago
92800 – Puteaux
FRANCE
Tlf: 00 33 1 55 23 02 20
www.vmark.fr
info@vmarksoftware.fr

ALEMANIA

Bismarkstrasse 6
74072 – Heilbronn
GERMANY
Tlf: 00 49 7131 9190 315
info@vmarksoftware.com



marketing@vmark.es | 91 556 29 51 | www.vmark.es

