



## Evento exclusivo para desarrolladores

Jornada 17 de Junio de 2014

El pasado 17 de Junio, Vmark e IBM celebraron la jornada llamada: “Descubra cómo obtener el máximo rendimiento en su relación con IBM”. Una jornada realizada en el Casino de Madrid que contó con la ponencia del Director General de Krama, David Cabrera.

Pág. 6



### La nueva modalidad de licenciamiento de IBM: MSP

Conozca los grandes beneficios que aporta el modo de licenciamiento MSP para empresas como la suya, en la que el valor fundamental es el ahorro de costes y la disponibilidad de recursos, según las necesidades de sus clientes.

Pág. 3

## Siempre apostando por el futuro

### En este número:

¿Qué es el MSP?- IBM

Soporte online Vmark

**Vmark Estore** – La nueva  
apuesta del Grupo Vmark

**Cognos Express** – Solución para  
PYMES

**Evento Vmark** – Licenciamiento  
MSP

Pasado el primer trimestre de este año 2014, Vmark sigue construyendo las bases para impulsar el crecimiento futuro de nuestra compañía.

Somos conscientes de los grandes retos a los que nos enfrentamos, y por ello, apostamos por ideas innovadoras que en algunos casos ningún competidor se ha atrevido a llevar a cabo.

En esta ocasión, le traemos de manera especial, avances en la mejora de los canales de gestión de las soluciones y acuerdos que tiene con Vmark.

Soluciones que muy pronto serán parte del crecimiento que ya vislumbramos en la sociedad.

Cognos Express es la solución definitiva para analizar los datos para conseguir el mejor rendimiento de ellos.

Gracias a nuestro licenciamiento ASL podrá obtener Cognos Express de forma rápida y escalable a su negocio con el mínimo coste.

# PREGÚNTENOS SIN COMPROMISO

comercial@vmark.es 91 556 29 51

**TUS DATOS;  
EN LOS MOMENTOS CLAVE;  
SON GARANTÍA DE ÉXITO**



## IBM — Novedades para proveedores TI

## ¿Qué es ser MSP? – IBM

### Proveedores de Servicios Gestionados



Los Proveedores de Servicios Gestionados, también conocidos con las siglas MSP (Managed Service Providers), son una nueva figura de aquellas empresas que trabajan de forma conjunta con IBM con vocación tecnológica, que ofrecen soluciones empresariales como servicio a sus clientes.

La ventaja es una rápida escalabilidad a medida que sus clientes crecen, desplegando y gestionando los servicios TI. Como en todo negocio, si su cliente crece, deberá ofrecer inmediatamente una ampliación de recursos que con IBM le será muy sencillo.

La unión con IBM le proporcionará todo lo necesario para anticiparse a todas sus acciones y responder a sus necesidades.

Algunas de las soluciones para MSPs:

- Tivoli Storage Manager
- SoftLayer
- IBM SmartCloud

IBM.  software

## Soporte Vmark

Vmark activa su opción de soporte online a través de nuestra web.

Para usted que tiene soluciones de IBM ahora puede gestionar solicitudes de soporte de Informix, DB2 y Cognos de manera sencilla en el Área de Cliente.

Con su usuario y contraseña, puede ya con sólo rellenar unos sencillos campos, abrir incidencias en nuestro departamento de soporte.



Disponible desde cualquier lugar del mundo con conexión a Internet y desarrollado en Responsive Design, pretendemos convertirlo en el servicio de atención por excelencia para nuestros clientes de IBM.

## Reinventando la forma de hacer negocio

### Vmark Estore

El primer portal europeo de compra de software de IBM.



ACCESO  
VMARK ESTORE

Vmark Group se complace en anunciar la apertura del portal [vmark-estore.com](http://vmark-estore.com) para la compra y adquisición de software de IBM.

Vmark ha puesto ya una fase beta del portal de compra online para clientes finales. El objetivo de esta herramienta es acercar a nuestros clientes, de forma transparente y detallada los costes de cada una de las soluciones de software de IBM.

Actualmente, el portal se encuentra sólo en francés. Sin embargo, la estrategia del grupo es convertir este portal en una web multi-idioma con espacio para hispano hablantes y francófonos. En una fase posterior, el desarrollo incluirá inglés como parte de la vertebración de la web.

“Es el único portal europeo de este tipo, y el segundo a nivel mundial” declaraciones de Eric Delobelle, Director de Vmark France en la presentación a los medios del Portal.

La compañía apuesta por nuevos modelos de negocio. Esta herramienta se postula no sólo como un lugar de compra-venta sino como una biblioteca de acceso público para todos los internautas. Su principal valor es mostrarle de forma clara y concisa los costes de las operaciones.

### VMARK ESTORE

Frontal del portal



## ¿ASL, MSP o PA? –Cuál es el mejor licenciamiento de IBM

**ASL**

**MSP**

**PA**

### » LICENCIAMIENTO IBM «

ENFOCADO A BUSINESS PARTNERS E ISVs

ENFOCADO A  
CLIENTE FINAL

SERVICIOS Y SOLUCIONES  
SEGMENTADAS

SERVICIO A CLIENTES  
DE FORMA  
EXTERNALIZADA

BENEFICIOS PARA  
BUSINESS PARTNERS

SOPORTE VMARK E IBM

SOLUCIONES ESCALABLES

BENEFICIOS PARA  
BUSINESS PARTNERS

PAGO POR  
USUARIO / MÁQUINA

PAGO PERIÓDICO DEL  
SERVICIO EN BASE A UNOS  
ACUERDOS

PAGO ÚNICO

CONTRATO ÚNICO  
SIMPLIFICADO

CONTRATO SEGÚN  
ACUERDO CON  
IBM

CONTRATO ÚNICO

PRECIO SEGÚN LAS  
NECESIDADES

PRECIO ÚNICO  
PARA CADA  
CLIENTE

CONTROL DEL PRECIO



Vmark le ofrece las más variadas formas de licenciamiento para que su negocio esté a la cabeza en cuanto a innovación sin perder el rendimiento y la potencia para sus clientes.

## NewsLetter Q2- 2014

[Ver las fotos y descargar documentación](#)**Evento #Vmark17J: gracias por estar ahí.  
Desarrolladores de software.**

En Vmark hemos estado expectantes ante una de las convocatorias más interesantes para ISVs que se han organizado en Madrid este año. Vmark ha puesto en valor la premisa de la colaboración, para ofrecer junto a IBM, soluciones a nuestros ISVs para mejorar sus capacidades y costes a la hora de ofrecer soluciones a clientes finales.

El pasado 17 de Junio, Vmark celebró junto a IBM y con la colaboración de Krama, la jornada llamada: *"Descubra como obtener el máximo rendimiento en su relación con IBM"* en la que presentamos la importancia del nuevo modelo de licenciamiento de IBM, MSP. Un modelo nuevo, con grandes beneficios para todos los desarrolladores de SW.

Si usted no pudo asistir a tal evento, no se preocupe, le acercamos toda la documentación necesaria del evento a través del link de la foto.

Estamos en estas redes sociales

**Vmark Group en Europa****MADRID**

C/ Orense, 11 Planta 4ª  
Edificio Centro  
28020 Madrid  
ESPAÑA  
Tlf: 00 34 91 556 29 51  
[www.vmark.es](http://www.vmark.es)  
[info@vmark.es](mailto:info@vmark.es)

**BARCELONA**

Avda. Del Carrilet, 3, 4ª Pl. 04D41  
Edificio D (Ciudad de la Justicia)  
08902 L'Hospitalet de Llobregat  
BARCELONA  
Tlf: 00 34 93 419 13 99  
[www.vmark.cat](http://www.vmark.cat)  
[info@vmark.cat](mailto:info@vmark.cat)

**FRANCIA**

32 Rue Arago  
92800 – Puteaux  
FRANCE  
Tlf: 00 33 1 55 23 02 20  
[www.vmark.fr](http://www.vmark.fr)  
[info@vmarksoftware.com](mailto:info@vmarksoftware.com)

**ALEMANIA**

Bismarkstrasse 6  
74072 – Heilbronn  
GERMANY  
Tlf: 00 49 7131 9190  
315



marketing@vmark.es | 91 556 29 51 | [www.vmark.es](http://www.vmark.es)

